



Über uns

M2P ist eine internationale Managementberatung, die diverse Unternehmen in ihrem Transformationsprozess begleitet. Wir unterstützen durch ein integriertes Angebot an professionellen Dienstleistungen, technologischen Lösungen und innovativen Ansätzen.

Wir liefern Projekte für unsere Kunden auf der ganzen Welt, mit Fokus auf die Travel-, Transport- und Logistikindustrie. Mit unserem ganzheitlichen Ansatz und Blick auf Prozesse, kombiniert mit innovativen Ideen und Branchenexpertise, liefern wir Lösungen während des gesamten Projektlebenszyklus.

Für unser Büro in Frankfurt suchen wir nach motiviertem und talentiertem Teamzuwachs in der Rolle des

Manager (w/m/d)

Über Sie

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, des Ingenieurwesens, der Informatik oder eines anderen vergleichbaren Abschlusses
- Sie verfügen über mindestens 6 Jahre einschlägige Berufserfahrung und mindestens 4 Jahre Erfahrung in der Beratung
- Ihre Leidenschaft gilt der Digitalisierung, Operational Excellence, Luftfahrt und/oder Prozessoptimierung
- Sie haben Erfahrung im Projektmanagement und idealerweise im Vertrieb
- Sie haben Spaß an der Entwicklung interner Themen und Angebote
- Sie lieben es, Teammitglieder zu führen und zu entwickeln
- Sie lieben Herausforderungen und verfügen über ausgeprägte analytische und problemlösende Fähigkeiten
- Sie sind ein hervorragender Kommunikator und ein selbstmotivierter Teamplayer
- Sie sind pragmatisch und aufgeschlossen gegenüber neuen Technologien und Ansätzen
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

Via E-Mail: careers@m2p.net

Via Homepage: [Homepage Application Form](#)



Ihre Aufgaben

Unterstützen Sie unser Frankfurter Team im Einsatz auf spannenden Projekten im Travel-, Transport- und Logistikumfeld:

- Repräsentation von M2P mit ausgezeichneten fachlichen, kommunikativen und sozialen Fähigkeiten
- Entwicklung von Mitarbeitenden, Management von Projekten und Unterstützung des Führungsteams bei Vertriebsaktivitäten
- Unterstützung der Partner bei der Entwicklung von Fähigkeiten und relevanten Angeboten
- Streben nach erfolgreicher Projektabwicklung und Kundenzufriedenheit
- Aufbau einer starken Beziehung zur Kundenorganisation
- Vorantreiben der Transformation und Digitalisierung unserer Kunden
- Durchführung von Workshops mit unseren Kunden, um deren Bedürfnisse zu verstehen
- Eintauchen in betriebliche Abläufe - hier ist hands-on Mentalität gefragt
- Übernahme der Rolle des Performance Managers für Ihre zugewiesenen Kollegen
- Kreativität bei der Erstellung neuer, innovativer Angebote

Was Sie erwartet

Als Manager (w/m/d) bei M2P beraten Sie internationale Key Player der Branche hinsichtlich der strategischen Ausrichtung der Geschäftsprozessoptimierung und der anschließenden Umsetzung. Mit einer Affinität zum Vertrieb übernehmen Sie Verantwortung für das Projektmanagement und planen gemeinsam mit Ihrem Team die Details der erfolgreichen Umsetzung der gewählten Strategie.

Werden Sie Teil eines tollen Teams, das sich für die Reise-, Transport- und Logistikbranche begeistert. M2P bietet eine dynamische Atmosphäre, eine kollegiale Kultur und Karrieremöglichkeiten bis zur Partnerebene. Wir bieten Ihnen auch die Chance zur Entwicklung unseres Unternehmens beizutragen und diese zu steuern. Bei M2P können Sie vorhandenes Wissen, Ihre Fähigkeiten und Ihre Erfahrung ausbauen, egal wo Sie sich in Ihrer Karriere befinden.

Falls Sie diese Stelle anspricht, Ihnen jedoch noch die ein oder andere erforderliche Referenz fehlt, freuen wir uns über Ihre Bewerbung als Senior Consultant. In dieser Position haben Sie großartige Chancen sich zu entwickeln und zeitnah die Rolle des Managers einzunehmen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

Via E-Mail: careers@m2p.net

Via Homepage: [Homepage Application Form](#)